

Оглавление

Введение	11
01. Стартапер vs. предприниматель.....	16
02. Выбираем форму	22
03. Регистрация.....	41
04. Корпоративное управление	50
05. Текущая работа.....	65
06. Налоги	83
07. Государственная поддержка.....	99
08. Цикл стартапа.....	107
09. Венчурные сделки.....	120
10. Венчурные фонды	135
11. Интеллектуальная собственность	146
12. Офшоры и внешнеэкономические сделки.....	178

Об авторе

Роман Янковский
Специалист по венчурным
сделкам. Преподаватель
юридического факультета МГУ
им. М. В. Ломоносова, партнер
фирмы «Зарцын, Янковский
и партнеры».



Большую помощь в подготовке
и издании книги оказали:

- Александр Молотников, к.ю.н., доцент юридического факультета МГУ;
- Людмила Харитоновна, партнер юридической фирмы «Зарцын, Янковский и партнеры»;
- Маргарита Зобнина, к.э.н., доцент факультета бизнеса и менеджмента НИУ ВШЭ и директор департамента экосистемных проектов ФРИИ;
- Искендер Нурбеков, к.ю.н., заместитель директора ФРИИ по правовым вопросам и инициативам;
- Андрей Загоруйко, кофаундер vc.ru и Прозапас;
- Дмитрий Калаев, директор акселерационных программ ФРИИ.

Над изданием книги работали:

- Антонина Леонтьева;
- Юлия Докашенко;
- Богдан Мочула;
- Виктор Логинов;
- Елена Меркулова;
- Светлана Недашковская.



02. Выбираем форму

Видео к разделу:

Выбор формы: как появилось акционерное общество?

youtu.be/MLxNXAzMt-s

Выбор формы: ИП или ООО

youtu.be/kDVW_P6E984

Статьи по теме:

Как юридически оформить проект, чтобы минимизировать расходы и налоги

vc.ru/p/problem-10411

Как ИП сэкономить на налогах в 13,3 раза

habrahabr.ru/post/319246

Как ООО заплатить в 133 раза меньше налогов

habrahabr.ru/post/319776

В России вести бизнес можно тремя способами:

1. вообще без регистрации;
2. в качестве индивидуального предпринимателя (ИП);
3. зарегистрировав юридическое лицо.

Без регистрации

Прибыль — на дебетовую карточку, товар хранить дома, счета выписывать от руки, вести бухгалтерию в тетрадке и никому не рассказывать о своих финансах. Как я описал в предыдущей главе, это не лучший способ, если ваш бизнес приносит доход: предусмотрено административное и даже уголовное наказание.

Индивидуальный предприниматель

Индивидуальный предприниматель (ИП) — это человек (физическое лицо), который зарегистрировался в налоговой инспекции и получил специальный номер. Это дает право заниматься предпринимательством и платить пониженные «предпринимательские» налоги — прежде всего по знаменитой «упрощенке», *упрощенной системе налогообложения*. При этом не создается никакого юридического лица: индивидуальный предприниматель имеет физическое тело, фамилию («ИП Петров»), место жительства и прочие атрибуты своей человеческой личности.

Юридическое лицо

Коммерческое юридическое лицо, или компания — это искусственная юридическая конструкция, созданная для занятия предпринимательством. Чтобы понять, как работает юридическое лицо, обратимся к истории.

В древнем Риме, древней Греции, древнем Вавилоне и прочих древних странах компании в современном понимании не использовались, поскольку что в них не было нужды. Торговлей занимались купцы-одиночки, которых вполне хватало для того скромного международного обмена. Не существовало масштабируемых предприятий, не было мануфактур, а следовательно, не было и потребности в действительно крупном капитале.

Такая потребность появилась лишь в годы великих географических открытий, когда европейцы начали соревноваться в ограблении заморских колоний. Богатств отдельных купцов и даже королевств не хватало на снаряжение новых экспедиций, и тогда появилась идея получить деньги не от одного обеспеченного купца или принца, а сразу собрать паи у множества людей. С одной стороны, так собирается значительная сумма, с другой — риски распределяются между всеми вкладчиками в зависимости от объема вложений.

Так появились первые акционерные общества — конечно, они были гораздо проще нынешних, но со своей задачей справлялись. Их механизм работал так: заранее определялся достаточный объем вкладов (уставный капитал), который делился на доли (акции). Так каждая акция приобретала формальную стоимость.

$$\text{Цена одной акции} = \frac{\text{Уставной капитал}}{\text{Количество акций}}$$

Все желающие могли купить определенное количество акций и стать таким образом акционерами компании.

С возвращением торговых кораблей прибыль распределялась в соответствии с количеством акций у каждого акционера. Этот процесс называется *распределением прибыли*, или *выплатой дивидендов*.

$$\text{Доля акционера} = \frac{\text{Количество акций у акционера}}{\text{Количество акций у общества}}$$

Акции называются *ценными бумагами* не просто так: номинал и имя владельца действительно заполнялся чернилами на бумаге, а дивиденды платили тем, кто мог предъявить оригинал документа. Затем акции стали *бездокументарными*: акции не печатают, а учитывают так же, как и деньги в банках — на специальных счетах.

После успешных экспедиций первые акционеры встали перед выбором: распределить прибыль между собой и закрыть компанию или вложить часть прибыли в новое путешествие? Для решения этого вопроса понадобился орган, управляющий компанией — прежде всего, определяющий, какую часть прибыли выплатить акционерам. Самое очевидное решение — собрать акционеров и спросить у них; так появился высший орган управления в компаниях — общее собрание акционеров, принимающее решения большинством голосов. Поскольку акционеров в крупных компаниях очень много и собрать их — непростая задача, для определения их мнения по текущим вопросам был создан постоянно действующий орган — совет директоров, состоящий из представителей акционеров.

Ограниченная ответственность

С появлением первых корпораций встал вопрос ответственности. Должны ли акционеры расплачиваться за долги «своей»

компании? Чтобы ответить на этот вопрос, взглянем на ключевые признаки юридического лица:

Собственность. Юридическое лицо может иметь в собственности офис, компьютер, машину и прочие вещи. Все это принадлежит не акционерам и директорам, а самому юридическому лицу.

Воля. Удивительный факт: юридическое лицо считается полноценным субъектом права; у него есть свои желания, — иначе говоря, своя воля. Хотя эту волю формируют органы юридического лица (общее собрание акционеров и совет директоров), в отдельных ситуациях воля юридического лица может не соответствовать воле его участников или руководства.

Директор компании собирается совершить рискованную крупную сделку. Он выносит этот вопрос на общее собрание участников, которое большинством в $\frac{3}{4}$ голосов отказывает. Сделка не совершена, хотя воля директора и $\frac{1}{4}$ акционеров была направлена на совершение сделки. Однако в этой ситуации волей общего собрания, а следовательно, и волей самого общества в сделке отказано.

Раз юридическое лицо имеет собственность и действует само (своей волей), то, очевидно, оно должно самостоятельно отвечать за принятые решения. Этот называется *ограниченной ответственностью*: если имущества компании не хватает для того, чтобы расплатиться с долгами, то за нее не платят ни акционеры, ни руководство (менеджеры). Максимум, что акционеры могут потерять, — это деньги, переданные в самом вначале в обмен на акции.

Юридическое лицо, у которого прекратятся доходы, закончатся деньги и имущество, но останутся долги, станет банкротом.

Такое юридическое лицо придется ликвидировать, после чего лишь запись в реестре будет напоминать о его прежнем существовании. Поэтому с осторожностью работайте с компаниями, — когда у них закончатся деньги, спросить будет не с кого.

Однако нельзя думать, что ограниченная ответственность защитит акционеров и менеджмент в любой ситуации.

На самом деле, существуют исключения. Так, если директор попытается обмануть своих контрагентов, совершит мошенничество, к нему применят уголовную ответственность.

Ограничение ответственности корпорации распространяется только на предпринимательский риск — когда юридическое лицо действует добросовестно и если терпит крах, то неумышленно.

Бизнес в долях

Помимо ограниченной ответственности у юридического лица есть еще одно важное преимущество: его можно организовать совместно с партнерами, определив каждому свою долю. В отличие от всяческих «понятийных соглашений», существующих только на бумаге, юридическое лицо обладает известной устойчивостью к *корпоративным конфликтам*. Это значит, что, если партнер захочет вас обмануть, все простые лазейки (такие как исправление устава, внесение поправок в договор, выведение денег со счета) уже перекрыты. В крайнем случае вы сможете восстановить справедливость с помощью полиции и суда. Рассмотрим несколько ситуаций:

Света и Вася решили открыть автосервис, не создавая юридическое лицо, а «понятийно» разделив вклады. Света купила здание,

а Вася — оборудование. По стоимости вклады были равными: всё, казалось бы, по-честному. Однако через год возле автосервиса проложили федеральную трассу. Поток клиентов сильно вырос, и Света выгнала Васю вместе с его домкратами на улицу. Поскольку вклад Светы (здание автосервиса) вырос в цене, она справедливо решила, что сама сможет купить все инструменты — без Васи.

Мнение юриста: Света абсолютно права. Здание находится в ее собственности, зарегистрировано на ее имя, и она имеет полное право распоряжаться им так, как захочет.

Света и Вася решили открыть автосервис. Скинулись поровну и купили помещение и инструмент напополам, став общими долевыми собственниками. Но через полгода Вася стал выпивать, забивать на работу, украл запарку из клиентского джипа. Света пыталась уговорить Васю уйти, но тот назвал очень большую сумму отступных.

Мнение юриста: Вася совершенно прав — половина имущества принадлежит ему, и никто не может заставить его продать собственность по неприемлемой цене.

Теперь история с хорошим концом. Света и Вася решили открыть автосервис. Они зарегистрировали общество с ограниченной ответственностью, купили здание и оборудование и передали все компании, получив равные доли. Что будет дальше? Если рядом с автосервисом проложат трассу, их доли одинаково вырастут в цене. Если Вася

начнет выпивать, Света сможет выкупить его долю по справедливой стоимости, а в особо запущенном случае — сделает это принудительно. Главное, правильно составить устав компании.

Теперь сравним финансовые (прежде всего налоговые) затраты на ведение бизнеса: без регистрации, в качестве ИП и в качестве юридического лица. Будем считать, что все налоги платятся исправно, в полном соответствии с законодательством.

Налоги

Физическое лицо — не предприниматель платит 13 % налог на доходы (НДФЛ). Если гражданин (назовем его Петей) трудится на официальной работе, то эти 13 % вычитаются из его зарплаты. Если в трудовом договоре значится «100 000 рублей», Петя получит 87 000 рублей на карточку, а остальное работодатель перечислит за Петю государству.

Если Петя работает самостоятельно (официально нигде не устроен), то он должен ежегодно подавать в налоговую инспекцию *декларацию* — фактически, заявление о своих доходах. Конечно, многое зависит от порядочности Пети и его желания делиться информацией с государством. В то же время налоговая может узнать о его доходах из других источников.

Скажем, участковый постучится в Петину квартиру, которую снимает подруга Галя. Та покажет участковому договор аренды с Петей, участковый его сфотографирует и отправит в налоговую инспекцию. Через какое-то время налоговики пришлют Пете «письмо счастья»... Ладно, не будем о грустном.

Предприниматель платит другой налог. Какой именно — зависит от его выбора. Самая сложная — общая система налогообложения (ОСН), к ней относится пугающая аббревиатура «НДС» и прочие подобные вещи. В ОСН входит несколько налогов, у каждого из которых своя процентная ставка и налоговая база: имущество, прибыль, добавленная стоимость и т. д. Считать несколько налогов долго и сложно, но у крупного бизнеса такие ресурсы есть. Об ОСН мы еще поговорим в главе «Налоги».

«Упрощенка»

Малый бизнес, включая абсолютное большинство ИП, обычно выбирает не общую, а упрощенную систему налогообложения (УСН) — она доступна до достижения установленного лимита (150 миллионов рублей оборота). УСН предполагает 1–6% с дохода или 3–15% с прибыли, ставки варьируются по регионам. Далее я буду использовать московские (максимальные) ставки: 6% и 15% соответственно.

Кстати, вы помните, в чем разница между доходом и прибылью? *Доход (оборот, выручка)* — это все пришедшие предпринимателю деньги. *Прибыль (маржа)* — это часть денег, которая осталась после совершения предпринимателем расходов (на закупку нового товара, зарплату сотрудникам и прочим).

Предположим, Миша продает бананы. Он купил бананов на 100₽, продал за 150₽. На эту сумму — 150₽ — Миша купил еще бананов и продал уже за 250₽. Подсчитаем его показатели:

- доход Миши составил $150 + 250 = 400$ ₽;
- расходы Миши составили $100 + 150 = 250$ ₽;
- прибыль Миши составила $(400 - 250) = 150$ ₽.

Значит, по УСН Миша заплатит $400 \times 6\% = 24\text{Р}$ с дохода или $150 \times 15\% = 22,5\text{Р}$ с прибыли.

Какой вариант выгоднее: платить налог с дохода или с прибыли? Это легко посчитать: достаточно определить, что меньше — 15% прибыли или 6% дохода. Равновесная точка — прибыль на уровне 40% от дохода. Поясним проще: если с каждых 100 рублей дохода вы кладете себе в карман более 40 рублей, то вам выгодно платить налог с дохода; если меньше 40 рублей — с прибыли. Разумеется, точка равновесия в каждом субъекте будет своя из-за разного соотношения ставок.

Есть еще несколько нюансов:

1. Подсчитывать налог с дохода и отчитываться по нему гораздо проще. Налоговая внимательнее следит за предпринимателями, которые платят налог с прибыли, потому что прибыль можно занижить, создав в компании искусственные расходы. Таким образом, УСН 6% — это практически нулевые риски налоговых проверок.
2. В качестве расходов могут быть учтены далеко не все траты. Так, расходы на оплату труда или приобретение сырья для производства не вызовут вопросов у налоговой, в то время как более спорные вещи, возможно, придется доказывать. Поэтому, выбирая налог на прибыль, нужно учитывать, получится ли при подсчете учесть все расходы. Безусловно, доходы тоже нужно фиксировать (как и зачем — расскажем в пятой главе).
3. На практике бывают случаи, когда предприниматель выбирает налог с прибыли, а прибыли у него нет. Поэтому, если предприниматель платит налог с прибыли, а прибыли нет, налог считается как 1% с оборота.

Юридические лица

К юридическим лицам применимы все налоговые выкладки, что я составил для индивидуальных предпринимателей, за одним важным исключением. ИП — это физическое лицо, человек. Доходы ИП — это доходы человека. Индивидуальный предприниматель Вася, заработавший 100 рублей, вправе после уплаты налогов снять деньги со счета и купить еды в магазине. Это его, Васина, собственность.

Юридическое лицо имеет все имущество, в том числе прибыль, в своей собственности, а не в собственности учредителей или директора. Следовательно, создав компанию, вам недостаточно просто заплатить налоги от ее имени, чтобы получить прибыль. Деньги даже после уплаты налогов останутся на счету юридического лица и на ваш счет не перейдут.

Чтобы вывести прибыль со счета компании на счет ее учредителя (участника, акционера), требуется провести процедуру распределения прибыли, иными словами — выплатить дивиденды. Для этого нужно узнать, не против ли другие участники и совет директоров, а в ходе распределения еще раз заплатить налог — уже не на прибыль компании, а на свой доход как физического лица. С 2015 года с дивидендов платится НДФЛ по стандартной ставке (13%), при этом все перечисления делает сама компания (как при уплате налога с зарплаты).

Сколько налогов вы платите?

	Физическое лицо		Индивидуальный предприниматель	Юридическое лицо
	<i>фрилансер</i>	<i>сотрудник</i>		
Ставка налога	13 % с доходов	13 % с доходов	6 % с дохода или 15 % с прибыли (УСН)	6 % с дохода или 15 % с прибыли + 13 % НДФЛ (УСН)
Остаток с условных 100 Р	87 Р	87 Р	94–99 Р (в зависимости от ставки)	82–86 Р (в зависимости от ставки)

Специальные налоговые режимы (патент, ЕНВД) я не буду рассматривать — все-таки книга про стартапы. Если ваш бизнес — «обычный», то есть не высокотехнологичный (бытовые услуги, пошив, извоз и т. п.), не лишним будет прочитать гл. 26.3 и 26.5 Налогового кодекса.

Взносы

Помимо налогов государство удерживает с нашего дохода взносы:

- на будущую пенсию — в Пенсионный фонд;
- на случай аварии на производстве — в Фонд социального страхования;
- для равного доступа к медицинской помощи — в Фонд обязательного медицинского страхования.

Эти удержания называются взносами, а не налогами, потому что государство как бы не забирает деньги, а принудительно «страхует» вас на эту сумму. Так, при пенсионном страховании вы страхуетесь от старости, выплачивая в Пенсионный фонд 20% со своей ежемесячной зарплаты. С наступлением пенсионного возраста (страховой случай) государство начнет по частям выплачивать вам страховую премию — так же, как, например, по ОСАГО, только премией в данном случае будет ваша пенсия.

Взносы за сотрудников платит работодатель. Помните Петю, подписавшего трудовой договор с суммой 100 000₽? Он получил 87 000₽ и, зная, что 13% у него забрало государство, вопрошает в социальных сетях: «На что вы тратите мои налоги?»

Но Петя не знает главного — работодатель потратил на него не 100 000₽, а 130 000₽. При этом 22 000₽

он уплатил в Пенсионный фонд в счет Петинной пенсии; 2900Р — в Фонд социального страхования на случай, если Петя будет травмирован на рабочем месте (компенсация и больничный); 5100Р — в Фонд обязательного медицинского страхования за Петину возможность лечиться в государственных поликлиниках. Таким образом, из 130 000Р Петя получил 87 000Р (около 67%).

Если Петя официально не работает, то и никаких взносов платить не обязан. В отличие от налогов, государство не требует от граждан уплаты взносов с частных доходов. Конечно, можно делать добровольные взносы в пенсионный фонд, но выгоднее просто положить кровно заработанное на валютный счет с фиксированным депозитом.

То же самое относится к Пете — участнику юридического лица. Если помните, он остается физическим лицом, несмотря на то, что открыл свою фирму, а значит, может распределить себе прибыль компании, выплатить НДФЛ и не уплачивать взносы. Даже если Петя — директор юридического лица, а не просто учредитель, в ряде случаев он может все равно не выплачивать себе зарплату, а выводить средства через «распределение прибыли» (дивиденды) и платить лишь 13% налога (Письмо Минфина России от 19.02.15 № 03-11-06/2/7790).

С индивидуальными предпринимателями все сложнее. Закон требует от них уплаты взносов за себя даже в отсутствие наемных сотрудников. Но есть и плюсы. Во-первых, ИП не обязан платить взносы в фонд социального страхования.

Во-вторых, он платит взносы не с реального дохода, а с минимального размера оплаты труда (МРОТ) — зарплатного минимума по стране. То есть ИП платит взносы так, будто устроился к работодателю на минимально возможную зарплату.

Так, в 2017 году ИП заплатит взносы в 27 990 Р — как если бы работал за зарплату в 7500 Р. Если доходы ИП составят больше 300 000 Р в год, он заплатит еще 1 % от дохода сверху, но в любом случае не больше ≈ 190 000 Р в год (это соответствует доходу в 19 млн Р).

Конечно, тут, как и с налогами, есть ряд нюансов. Например, налоги по УСН «Доходы» можно сократить на величину выплаченных взносов (частично или полностью). Для ИП с оборотом в миллион рублей это даст порядка 30 тыс. Р экономии. Льготы предусмотрены для ИТ-фирм, в которых трудится более семи сотрудников, для резидентов особых экономических зон и т. д.

Вот самая общая таблица:

Сколько взносов вы платите?

	Физическое лицо <i>фрилансер</i>	Физическое лицо <i>сотрудник</i>	Индивидуальный предприниматель	Юридическое лицо
Ставка взносов	0 %	+ 30 % к зарплате	фиксированная: 27 990 Р + 1 % от доходов, превышающих 300 000 Р	+ 30 % к зарплате сотрудника; 0 % — если в фирме только директор

Регистрация и ведение

Зарегистрировать ИП проще всего: нужно лишь заполнить заявление и отнести его в налоговую. Для создания юридического лица требуется больше документов, подготовить которые сложнее. Пошлина за регистрацию ИП — всего 800₽, за юридическое лицо — 4 тыс.₽. В некоторых случаях учредители компании вынуждены будут дополнительно потратиться на нотариуса.

Затраты на текущую деятельность — это прежде всего бухгалтерия (учет по налогам, взносам и кадровым вопросам). Готовить и подавать документы можно удаленно: с помощью онлайн-систем типа «Контур» или через нанятую бухгалтерскую фирму.

Расходы на содержание и ведение:

	Физическое лицо <i>фрилансер</i>	Индивидуальный предприниматель	Юридическое лицо
Регистрация	0%	800₽ пошлина	4000₽ — пошлина От 1200₽ — нотариус (опционально) От 10 000₽ — подготовка документов юридической фирмой (минимум)
Бухгалтерия	0%	750₽–2000₽ в месяц — удаленная бухгалтерия; 5000₽ в месяц — бухгалтер на аутсорсе	750₽–2000₽ в месяц — удаленная бухгалтерия; 5000₽ в месяц — бухгалтер на аутсорсе
Банк	от 1000₽ в год — личный счет+карта	от 500₽ в месяц — личный+расчетный счет и карта	от 1000₽ в месяц — расчетный счет

Итак, ИП идеален, если нужна простая быстрая регистрация и не хочется переплачивать при распределении прибыли.

С другой стороны, юридическое лицо позволяет вести бизнес совместно, дает ограничение ответственности и еще ряд дополнительных преимуществ. Каких?

Инвестиции и управление

Индивидуальному предпринимателю гораздо сложнее оформить инвестиции, ведь у него нет акций или долей, которые можно передать инвестору. Максимум, на что можно рассчитывать, — это хитрый договор займа, по которому предприниматель возьмет деньги на развитие (чаще — банковский кредит, который нужно возвращать с большими процентами). Впрочем, при наличии инвестора зарегистрировать фирму — дело одной недели.

ИП удобен, когда не нужно расширяться. Зачем тратить время на сложную систему корпоративного управления, если, к примеру, продаешь вареную кукурузу на пляже? Другое дело, когда бизнес усложняется, масштабируется и приходится контролировать финансовые потоки со всего черноморского побережья. В юридическом лице можно создать специальный орган коллективного управления — совет директоров. В нем найдется место и для профессионального аудитора, и для генерала полиции в отставке.

Ответственность ИП

По Интернету гуляет миф, что «ИП — это разорение, чуть-чуть задолжаешь, и снимут последнюю рубаху». На самом деле неограниченную ответственность ИП часто преувеличивают. Да, он действительно отвечает по долгам всем своим

имуществом, ведь в отличие от компании ИП не может отделить имущество «для бизнеса» от имущества «для жизни». ИП рискует всем, но! Не более, чем обычный гражданин. Задумайтесь: мы постоянно рискуем своим имуществом. Заезжаешь за рулем, ударишь «Порш» — и прощай, квартира; упадет с подоконника цветочный горшок на голову соседу снизу — то же самое + казенный дом на пару лет. Не-предприниматели редко оценивают окружающие риски, предпочитая их игнорировать.

Так вот, если ИП «не ставит цветочный горшок на подоконник» (не берёт кредиты, не хранит большие партии товара на реализацию, не ведет опасные работы и т. д.) — он может спать спокойно. Так, ИП, занимающийся разработкой и внедрением софта (то есть выполнением работ), имеет мало шансов залезть в долги. Штрафы и пени сравнительно небольшие, а в отношениях с государством риски покрывает банковская гарантия. Опять же, последнюю рубашку кредиторы не снимут — нельзя забрать единственное жилье (пока — даже если это вилла), а также мебель, одежду, еду. Не отнимут ордена и «племенных животных» (кот не считается).

Вывод: неограниченная ответственность ИП — это не всегда зло. В некоторых видах бизнеса она не сильно мешает и компенсируется достоинствами ИП. О чем я говорю?

Дополнительные преимущества ИП

ИП гораздо проще *воспользоваться заработанными средствами*. Достаточно завести расчетный счет и переводить с него деньги себе на карту. Прибыль же юридического лица, как вы помните, распределяется по специальной процедуре: раз в три месяца, с согласия остальных участников, с 13% налогом.

У индивидуального предпринимателя больше *льгот и бонусов* по городским программам поддержки малого

бизнеса. Почитайте на сайте своего региона про поддержку предпринимателей, там бывают очень интересные вещи вроде бесплатной аренды помещений, софинансирования (государственный рубль на рубль ИП) и т. д.

ИП тоже может *применять* ОСН (общую систему налогообложения). Это актуально для торговли и b2b в целом. Правда, такой бизнес предполагает большие обороты и, соответственно, потенциальные долги; соответственно, ограниченная ответственность становится критичной. Поэтому ИП, работающие по ОСН, встречаются редко.

В большинстве регионов впервые зарегистрированным ИП предоставляются *налоговые каникулы*, то есть в определенных сферах первые пару лет они не платят налоги. Правда, это не распространяется на взносы, а также на предпринимателей, работающих по ОСН.

Когда юридическое лицо *ликвидируют*, оно исчезает навсегда. Из-за этого государство тщательно проверяет каждый случай: не осталось ли невыплаченных налогов, недовольных сотрудников или обиженных кредиторов. В отличие от компании, ИП не исчезает, а остается в доступности как для кредиторов, так и для государства, поэтому при закрытии его практически не проверяют. Если работников не было, ИП просто пишет заявление в ИФНС и продолжает жить, как обычный гражданин (выплачивая 13% НДФЛ вместо 6% УСН).

Административные штрафы. Их платят все: Несданная отчетность, ошибки в кассовых операциях, неправильное ведение трудовой книжки и прочее — совершенно невозможно вести бизнес без штрафов (если ты не бухгалтер). Так вот: штрафы, предусмотренные для граждан, намного ниже, чем штрафы для организаций; ИП относится к гражданам и штрафы для него ниже в десятки раз.

ИП регистрируется *по домашнему адресу*, в отличие, например, от акционерного общества. Чтобы прийти к ИП

с обыском, необходимо иметь решение суда (не то чтобы это было основной причиной становиться ИП, но все же).

Итак, к чему мы пришли? Юридическое лицо приспособлено к ведению бизнеса в долях. В качестве дополнительного бонуса предлагается ограниченная ответственность. Однако для государства предпочтительнее ИП: их легче контролировать и невозможно потерять. Поэтому условия регистрации, ликвидации и прочих бюрократических процедур у ИП проще. Так что подумайте над тем, нужна ли вам ограниченная ответственность ценой сложной ликвидации и ограничений по выводу денег.